

# OUTLINE

## 会社概要

会社名 / クレジオ・パートナーズ株式会社

代表取締役 / 李 志翔

会社設立日 / 2018年4月5日

資本金 / 1,000万円

### 【広島本社】

広島市中区紙屋町1丁目1番17号 広島ミッドタウンビル6階

TEL : 082-243-9740 FAX : 082-541-1233

### 【東京支社】

東京都千代田区神田三崎町1丁目4番17号 東洋ビル11階

TEL : 03-6682-8394

### 【岡山オフィス】

岡山市北区柳町2丁目11番20号 ダイオクビル2階

### 【山口オフィス】

山口県山口市駅通り2丁目1番13号

### ビズリンク・グループ

グループ総人員21名(うち当社人員7名)

公認会計士 5名 税理士 11名 宅地建物取引士 3名

金融機関出身者 6名 経済産業局出身者 1名

- ・ビズリンク・アドバイザー株式会社[事業再生/IPO支援]
- ・税理士法人いぶき[各種税務申告/各種税務相談]
- ・ビズリンク公認会計士共同事務所[会計監査/内部統制の構築支援]
- ・クレジオ・パートナーズ株式会社[M&A/事業承継]

お気軽にお問い合わせください。

☎ 082-243-9740

✉ info@cregio.jp

🌐 <https://cregio.jp>



CREGIO Partners  
クレジオ・パートナーズ株式会社

# 地域を紡ぐ、未来を織り成す。

## GREETING

ごあいさつ

地域企業が“次のステージ”に進む際の最高のパートナーを目指します。

100年続くお店にしたい、誰かに事業を引き継いで欲しい。  
100年続く企業にしたい、もっと事業を成長させなければならない。

企業の「成長」と「永続」にかかる地域経営者の想いは同じです。

この想いが続く限り、地域の未来には無限の可能性あります。

地域経済の成熟と共に、経営者の高齢化と後継者不在による事業承継問題が差し迫る中、M&Aを活用した事業の承継・転換・成長は、地域企業に求められる重要な経営戦略です。

私たちは、M&Aと事業承継を通じて、地域企業の「成長」と「永続」を支援します。

元気な地域企業が、より成長することで、次代に続く企業・産業が生まれ、

持続可能な地域社会ができると信じています。

当社には「人の役に立ちたい」「地域の役に立ちたい」という想いを  
持ったメンバーが集っています。

地域の企業・金融機関・土業・公的機関など、

地域経済を支える様々な関係者との連携を深めながら、

継続的にお役に立つことが私たちの基本使命です。



広島・岡山・高松育ち。税理士・宅地建物取引士。コンサルタント歴17年、累計実績270件超。  
2003年 山田FAS株式会社(現・山田コンサルティンググループ株式会社)に入社。  
2010年 同社取締役役に就任。M&Aアドバイザー部門及び事業承継コンサルティング部門の統括責任者を務める。  
2015年 同社広島支店を立上げ、中国・四国・九州エリア担当。  
2018年 クレジオ・パートナーズ株式会社を設立。税理士法人いぶき 税理士登録。

## STRENGTHS

クレジオ・パートナーズの強み

地域の可能性を引き出す。

広島を中心に中国・四国地域に地盤を置き、地域の経営者・金融機関・土業等に加え、首都圏の有力なクライアントとも幅広いネットワークを築いています。私たちは M&A・事業承継を通じて、地域経済の可能性を最大限引き出すことに挑戦します。

経営者に寄り添い、やりきる力。

私たちは、経営者やその関係者と真摯に、誠実に向き合います。現場での迅速なコミュニケーションを大切に、経営者の目線で、分かりやすく、丁寧な対応を心がけています。経営者の意思に寄り添い、長期的な視点を持ち、最後までやりきります。

幅広く、高度な専門性。

親族内承継・従業員承継(MBO)・第三者承継(M&A)のうち、最適な選択肢を検討するため、M&Aの知識・ノウハウだけでなく、企業とオーナーのキャッシュフローを最大化するための税制・会計・会社法など、ファイナンスへの全般的且つ深い理解と実行力を有しています。

信頼と安心の実績。

2年間のコンサルティング実績は60件、新規相談は年間300件を超えています。譲受先候補として東京・大阪・広島・福岡等の上場・非上場のクライアントとネットワークを有しており、質の高いM&Aの提案が可能です。地域経済に求められ、信頼されるパートナーとして、経営者が持つ課題解決に取り組めます。

## SERVICE

事業内容

### M&Aアドバイザー

後継者が不在で事業承継にお悩みの方や、会社の売却を検討している経営者に向けたM&Aサポートです。ネットワーク、専門知識、経験をもとに、最良の相手先探し・アドバイスを提供します。

### 事業承継アドバイザー

親族後継者や従業員後継者への事業承継を検討している経営者に向けたサービスです。安定したグループ経営、円滑な経営承継を実現するために、アドバイスを提供します。

#### 会社のメリット

- ・販路拡大、信用向上による更なる事業発展
- ・事業基盤、組織基盤の強化
- ・後継経営者の確保

#### オーナー経営者のメリット

- ・創業者利益の獲得
- ・連帯保証の解除

#### キャッシュの確保

- ・株価対策
- ・納税資金対策

#### グループ経営の強化・効率化

- ・グループガバナンスの強化
- ・グループ経営資源の最適配分

#### 事業の継続・成長

#### 役職員のメリット

- ・雇用の維持
- ・生産性・処遇の向上機会

#### 取引先のメリット

- ・取引関係の継続
- ・新規取引の機会の獲得

#### 安定経営を目指した最適な資本構成の実現

- ・後継者へ議決権を集中
- ・最適株主構成の見直し
- ・分散株式の集約

#### 後継者・経営幹部の育成

- ・後継者の育成と権限移譲
- ・経営管理体制の構築

M&Aを通じて、地域企業の成長と永続を支援します。

地域経済の情報を発信！  
クレジオのメルマガサービス

クレジオ・パートナーズより中国・四国エリアを中心に地域経済・支援施策の情報をいち早くお届け致します。(登録・配信無料)

こちらからご登録できます。

