CREGIO Partners
クレジオ・パートナーズ株式会社

コロナ時代における戦略的M＆A・事業承継セミナー in 広島

LOCAL × DIGITAL

日時 2020.7.6（月） 15:00-17:00

場所 広島商工会議所 101会議室（広島市中区基町5-44）

今、求められる地域企業の“事業戦略”

李 志翔

クレジオ・パートナーズ株式会社 代表取締役

広島・岡山・高松で育ち、税理士・宅地建物取引士を取得。都内大手会計系コンサル・山田コンサルティンググループでM＆A部門を立ち上げ、同社の取締役を務める。広島にUターン後、コンサルタント歴17年、M＆A累計実績200件超の実績を活かし、M＆A・事業承継を通じた地域経済の貢献を目指し、同社を立ち上げ。

牟禮 知仁

株式会社パラダイムシフト 代表取締役

2006年４月株式会社ジャフコに入社。関東を中心にベンチャー企業から中堅企業まで幅広くベンチャー投資およびM&Aを担当。IT企業を中心に延べ20社以上の投資及びM&Aを手掛ける。2009年5月に株式会社オークファンに入社。同年12月に同社執行役員に就任2011年株式会社パラダイムシフトを創業。

平野 勝正

広島事業引継ぎ支援センター 統括責任者

地元金融機関で、支店長や審査部の要職を歴任。経営支援、営業推進での業務を通じ中小企業者の経営改善や課題解決支援に深く携わる。退職後、中小企業基盤整備機構等の中小企業支援機関で一貫して中小企業支援に従事。中小機構では事業承継コーディネーターを務め、事業承継啓蒙に特化した業務に従事。

新型コロナウィルスにより、
地域経済も変化の波が押し寄せています。

「いま」　「なぜ」

地域でM＆A・事業承継が求められるのか？
新しい時代の流れがきています。

限定 50名 参加費無料

申込締切：6/30（火）

（協力）広島県事業引継ぎ支援センター　広島経済レポート　BIZLINK GROUP

（新型コロナウィルス感染防止対策について）
- ご来場の際、消毒・手洗い・マスク着用のご協力をお願い致します。
- 体調不良の懸念がある方はご参加をお断り
- する場合がございます。

プログラム

15:00～15:05　ご挨拶

15:05～15:35　セミナー

「コロナ時代における新たなM＆Aのトレンドと課題」

株式会社パラダイムシフト　代表取締役　牟禮 知仁

新型コロナウィルスの拡大により、日本全国でデジタル化が加速化され、地域企業においてもITの導入による生産性の向上等、新事業の導入や転換がこれまでにないスピードで進んでいます。デジタル化の時代におけるM&Aを活用した事業戦略について、ITを中心としたM&Aを手掛けるパラダイムシフトの豊富な実績と経験を元に最新のトレンドとその課題をご紹介します。

15:35～16:05　セミナー

「地域に“いま”求められる戦略的M＆A・事業承継」

クレジオ・パートナーズ式会社　代表取締役　李 志翔

M&Aは現在、地域においても、経営者の高齢化や後継者不在率の高まりによる事業承継、地域企業が更なる成長を目指す事業戦略等において非常に注目されています。コロナ時代だからこそ求められる地域のM&A・事業承継の“いま”について、中四国地域を地盤とするM&A専門会社の視点から、事例等も交えながらご紹介します。

16:05～16:30　パネルディスカッション

（登壇者）

李 志翔	牟禮 知仁	平野 勝正
クレジオ・パートナーズ株式会社 代表取締役	株式会社パラダイムシフト 代表取締役	広島事業引継ぎ支援センター 統括責任者

16:30～17:00　閉会、ネットワーキング、個別相談

対象者

M＆Aの活用した事業戦略に関心があるオーナー経営者
事業承継に関心がある方　等

お申込み方法

Web・電話・メール・FAX、いずれかの方法で以下の項目をご連絡ください。

（項目）
・氏名
・会社名
・お役職
・E-mail
・お電話番号

（お申込み先）
☎：082-243-9740
✉：saito@cregio.jp
Fax：082-541-1233
Web：
https://cregio.jp/2010/

場所

広島商工会議所　1階　101会議室

（広島市中区基町5-44）

《ご来場方法》
・広島電鉄　原爆ドーム駅　徒歩5分
・広島バスセンター　徒歩8分
※駐車場・駐輪上はございません。